

# MVD Gestiona

---

Búsquedas y Reportes

- ▶ **MVD Gestiona** permite en cada uno de sus módulos consultar la evolución de sus transacciones con el objetivo de mantener su seguimiento y control a tiempo para prevenir cualquier posible inconveniente y aprovechar potenciales oportunidades que indiquen tendencias a través de los datos.

En ese sentido, en los módulos básicos de **MVD Gestiona** (Ventas, Compras, Inventario, Contabilidad) existen tres áreas principales para explotación de datos:

- Tablero: Ventas, Inventario, Contabilidad.
- Botones de análisis: Ventas, Compras, Contabilidad.
- Sección de Informes: Ventas, Compras, Inventario, Contabilidad.

Asimismo, en cada módulo, sobre las secciones que aplique filtro se encuentra un buscador en el área superior derecha para realizar consultas específicas sobre características de transacciones como productos (variantes), facturas (números) y pedidos de compra (referencias) por ejemplo.

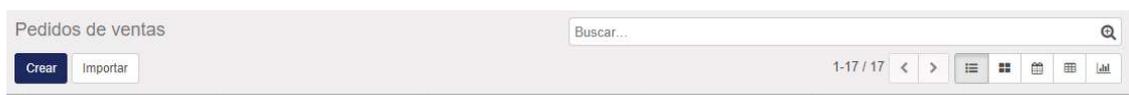


Figura 1: Buscador / Pedidos de ventas

## Tablero

- ▶ La sección Tablero permite observar y actuar sobre los datos de cada módulo afectado:



Figura 2: Tablero Módulo de Ventas

- ▶ En el tablero del módulo de Ventas podrán analizarse los presupuestos, pedidos y facturas que se hayan realizado por equipos de ventas.

Además, podrán agregarse objetivos de facturación por equipo de venta el cual puede visualizar su trayectoria en la barra ubicada sobre el área inferior del Extracto.



Figura 3: Tablero Módulo Inventario

- ▶ En el Módulo de Inventario se podrá visualizar el estatus de las recepciones y órdenes de entrega vigentes.

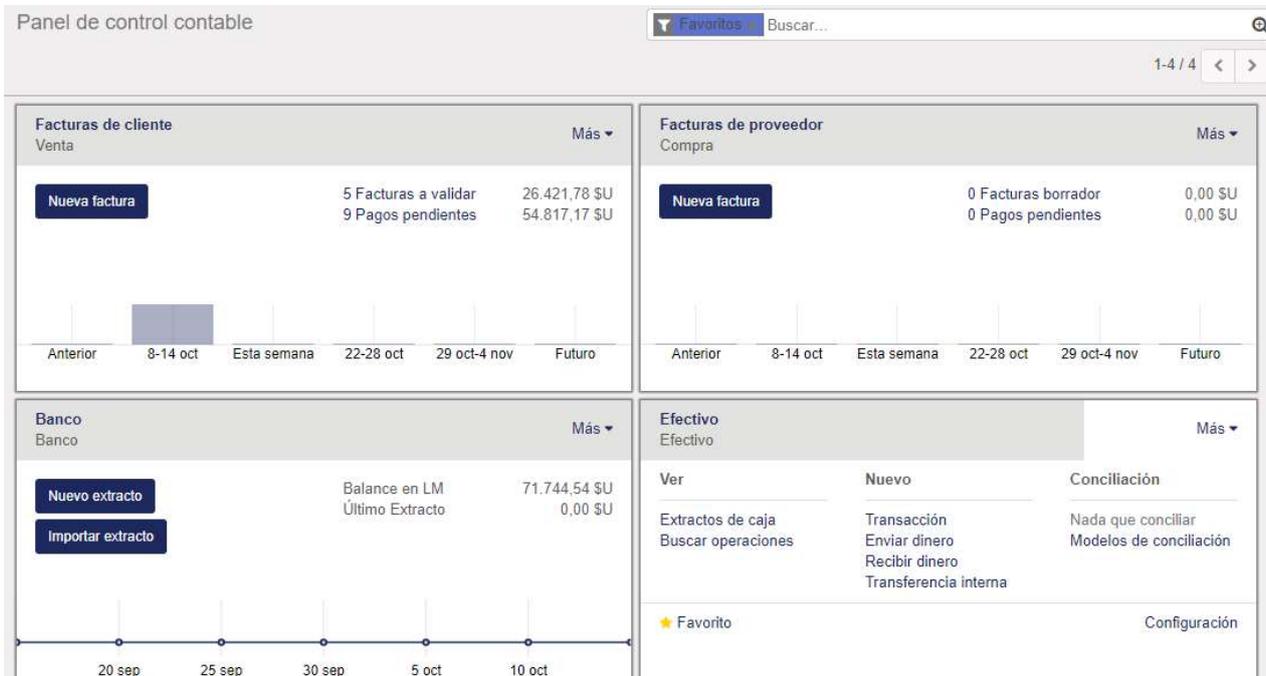


Figura 4: Tablero Módulo Contabilidad

- ▶ En el Módulo de Contabilidad se podrá observar la afectación sobre los diarios configurados, estos pueden cambiar según la elección del usuario agregándolos como favoritos haciendo clic sobre la estrella ubicada en el área inferior izquierda de cada extracto.

En caso de querer ver Extractos de los demás Diarios sin agregarlos a favoritos, es

posible des-tildando el filtro favorito agregado automáticamente al buscador.

### Botones de Análisis

- ▶ Sobre cada módulo existen en algunas secciones botones de análisis.
- **Ventas.** Las secciones en las que se observan los botones en el módulo de ventas son:
  - Presupuesto.
  - Pedidos de ventas.
  - Ventas a facturar.



Figura 5: Botones Presupuesto de Ventas

- **Compras.** Las secciones en las que se observan los botones en el módulo de compras son:
    - Solicitudes de presupuesto.
    - Pedidos de compra.
    - Facturas proveedor.
  - **Contabilidad.** Las secciones en las que se observan los botones en el módulo de contabilidad son:
    - Facturas de cliente.
    - Facturas de proveedor.
- Cada botón representa una vista de datos:

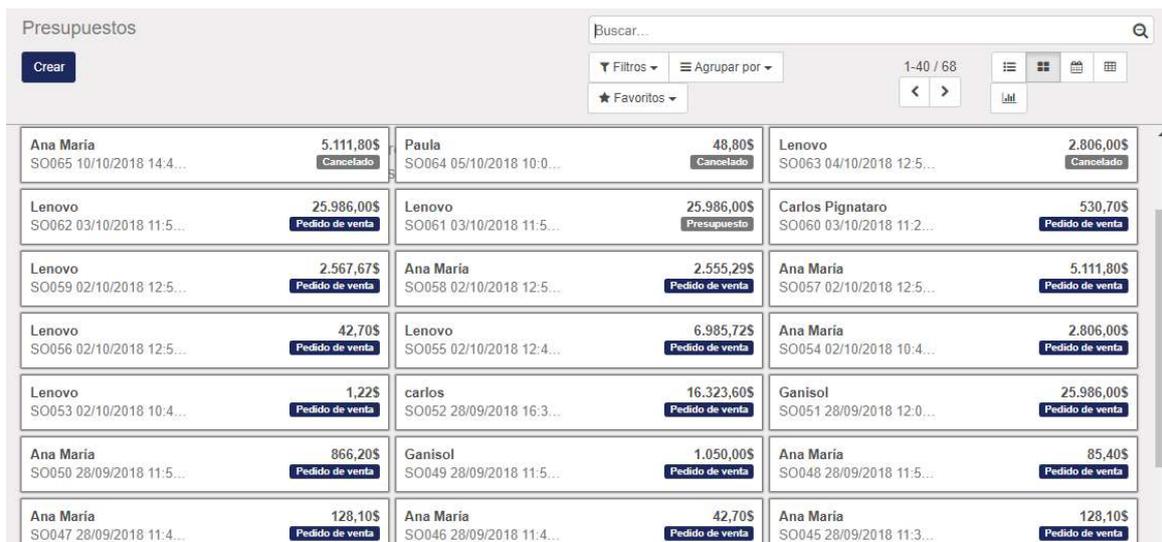


Figura 6: Vista Kanban

- Vista Kanban: En **MVD Gestiona**, la vista Kanban es una herramienta de visualización del flujo de trabajo a medio camino entre una vista de lista y no editable forma de la vista y la visualización de los registros como "tarjetas".

Se puede seleccionar tildando el botón de cuatro cuadros en el área superior

derecha.

Los registros pueden ser agrupados en columnas para el uso en la visualización del flujo de trabajo o manipulación (por ejemplo, las tareas o la gestión del trabajo-curso), o no agrupados (utilizan simplemente para visualizar registros).

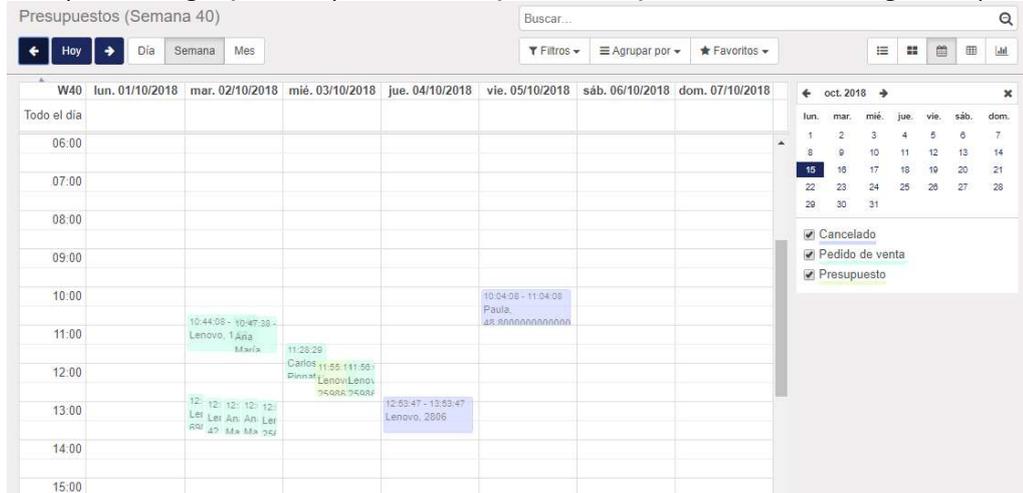


Figura 7: Vista Calendario

- Vista Calendario: Esta vista permitirá observar por día y hora los presupuestos y pedidos generados y cancelados en el calendario.

Se puede seleccionar tildando el botón de tipo calendario en el área superior derecha.

	Total	Ventas directas			Total
		Cancelado	Presupuesto	Pedido de venta	
+ Ventas del sitio web	Total	Total	Total	Total	Total
- Total	181.957,51	7.917,80	28.761,50	246.163,13	464.799,94
+ Ana María		5.111,80		45.644,17	50.755,97
+ carlos				19.239,40	19.239,40
+ Carlos Pignataro				3.336,70	3.336,70
+ Ganisol				35.789,50	35.789,50
+ Geocom				24.253,60	24.253,60
+ Lenovo		2.806,00	28.761,50	57.948,96	89.516,46
+ Movistar				59.950,80	59.950,80
+ Paula	181.872,11				181.872,11
+ Prueba_Facturación	85,40				85,40

Figura 8: Vista Pivote

- Vista Pivote: En **MVD Gestiona**, la vista Pivote permite analizar todas las transacciones generadas en el módulo de ventas.

Se habilita un botón azul en el área superior izquierda llamado "Medidas". Sobre él se podrá indicar la base de los datos a analizar.

Una vez seleccionada la base, las filas y columnas podrán ser extendidas en el botón con el símbolo más y allí seleccionando las variables para analizar sobre dicha base.

Si dicha búsqueda será recurrente, se puede agregar a favoritos seleccionando el botón “Favoritos” ubicado debajo del buscador.

Se puede seleccionar tildando el botón de tipo tabla en el área superior derecha.

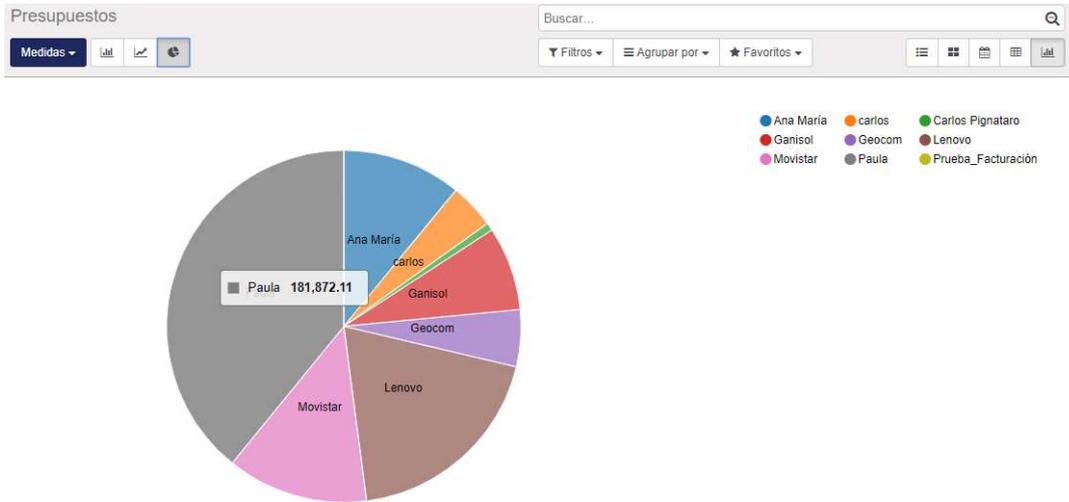


Figura 9: Vista Gráfico

- Vista Gráfico: En **MVD Gestiona**, la vista gráfico facilita el análisis de datos, permitiendo observar diagramas de barras, líneas y tortas. Estos gráficos analizan los datos de base sobre los cuales se esté haciendo el análisis. En el caso del módulo de Contabilidad, la vista gráfico debe filtrarse por facturas para poder observarse la torta, debido a que en dicho módulo también se impactan Notas de Crédito no visibles al ser valores negativos.

Se puede seleccionar tildando el botón de tipo gráfico de barras en el área superior derecha.

### Sección de Informes

- ▶ La sección de Informes permite profundizar en el análisis de los datos correspondientes a las acciones principales de cada módulo. Se ubica entre las últimas opciones de cada tablero y su vista corresponde a un formato de tabla dinámica (pivot).

#### NOTAS: